

1) Saisonkonditionen H/W 2025/26

- **Zahlungskonditionen**
10 Tage abzüglich 2 % Skonto, 30 Tage netto.

-
- **Mindestauftrag pro Saison**
Keine Mindestauftragsmenge.
 - **Mindesteinteilung pro Artikel**
Keine Mindestbestellmenge, frei einteilbar.
Einzelpaare können je nach Verfügbarkeit nachbestellt werden.
 - **Versandkosten**
Entsprechend Preisliste
-

- **Blundstone Boots**
Früheinteilungs-, Mengen- und Nachorderrabatte entsprechend der Rabattvereinbarung zur Herbst-/Wintersaison 2024/2025 für Schuhe/Boots des Herstellers „Blundstone“
- **Blundstone Accessoires**
Früheinteilungsrabatte entsprechend der Rabattvereinbarung zur Herbst-/Wintersaison 2024/2025 für Accessoires (Pflegemittel, Socken, Einlegesohlen) des Herstellers „Blundstone“. Sofern Nachorderrabatte gewährt werden gelten diese auch für Blundstone Accessoires im Tagesgeschäft.

Vorordertermine / -rabatte H/W 2024/2025

Früheinteilungsrabatt

1. Termin: bis 27. Jan. 2025 – 5%* - geplante Auslieferung ab 15. Aug. 2025
2. Termin: bis 23. Feb. 2025 – 4%* - geplante Auslieferung ab 15. Sep. 2025
3. Termin: bis 24. Mrz. 2025 – 2%* - geplante Auslieferung ab 15. Okt. 2025

Mengenstaffelrabatt

Für Blundstone Boots – Mengenstaffel- und Nachorderrabatt (inkl. Leistungsbonus der EKV)

Für Blundstone Accessoires – Nachorderrabatt (inkl. Leistungsbonus der EKV)

1. Ab 24 Paare – 71 Paare	4 %*	Nachorderrabatt	T1: 5%; T2: 4%; T3: 3%*
2. Ab 72 Paare – 107 Paare	5 %*	Nachorderrabatt	T1: 5%; T2: 4%; T3: 3%*
3. Ab 108 Paare – 179 Paare	6 %*	Nachorderrabatt	T1: 5%; T2: 4%; T3: 3%*
4. Ab 180 Paare – offen	7 %*	Nachorderrabatt	T1: 5%; T2: 4%; T3: 3%*

*Ausschüttung der Leistungsprämie erfolgt durch die Vereinigung, sofern ZR-Verträge bestehen. Nach Aussendung der Vororder werden diese Rabatte ab dem 01. des Folgemonats im System hinterlegt und gelten bis 28.02.2025.

Voraussetzung für diese o.g. Rabatte:

- Nicht mehr als ein weiterer Hersteller in unserer Kategorie
- Zustimmung zur Rabattvereinbarung.

Mehrwertbonus 4 %

Die Vergabe für den Mehrwertbonus entscheiden wir individuell und unter Einbeziehung aller Umstände. Blundstone ist eine hochwertige Marke mit einer Tradition seit 1870. Die Marke muss in einem wertigen Umfeld, einer entsprechenden Auswahl und mit ausreichendem Beratungs- und Kundenservice angeboten werden. Uns ist daher an einer besonders engen Zusammenarbeit mit unseren Händlern gelegen, welche wir auch honorieren wollen.

Für den Mehrwertbonus sind uns unter anderem die folgenden Beispielkriterien wichtig:

- Nicht mehr als ein weiterer Hersteller in unserer Kategorie (entsprechend Rabattvereinbarung zur Herbst-/Wintersaison 2025/2026)
- Beratungs- und Aftersales-Service an Werktagen (regelmäßig 6 Tage in der Woche) zu üblichen Einzelhandelszeiten, online per Telefon und/oder Live-Chat
- Logo „autorisierter Blundstone Händler“ auf Tür; Schaufenster oder Theke, Online-Startseite
- Präsentation, z.B. Trennung von Produkten anderer Hersteller im Regal, Schaufenster oder Online-Shop
- Dem Geschäft entsprechende Mindestauswahl
- Aktiver Verkauf nur im Vertragsgebiet D und AT, passiv Europa, keine Belieferung von Drittländern, insbesondere keine Werbung außerhalb des Vertragsgebietes D und AT
- Regelmäßiger Austausch über Abverkauf, bei umfangreichem Versandhandel, zusätzlich Angaben zu Verkauf nach Ländern/PLZ Region etc.
- Mitteilung über die genutzten Marktplätze und den prozentualen Anteil am Verkauf.
- Jährliche Mitteilung über prozentuale Verkaufsverteilung stationär und online
- Einhaltung unserer Retouren- und Reklamationsregeln.
- Einhaltung unserer Zahlungsbedingungen.

Gerne sprechen wir mit Ihnen individuell darüber, welche Schritte Sie konkret unternehmen können, um von uns den Mehrwertbonus zu erhalten.

2) Vertriebsgebiet laut AGB

Vertriebsgebiet (Ziffer 4 lit. (b) der AGB der Central Trade Germany GmbH)

Die Central Trade Germany GmbH ist der exklusive Distributor der Marke Blundstone in dem Vertriebsgebiet Deutschland und Österreich. Der Weiterverkauf an andere Händler / Wiederverkäufer ist innerhalb und außerhalb des Vertragsgebiets nicht gestattet.

3) Kontakt

		<u>Telefon:</u>	<u>E-Mail:</u>
Büro	Allgemein	+49 2224 98615-05	verkauf@centraltradegermany.de
	Ioana Morar	+49 2224 98615-08	ioana.morar@centraltradegermany.de
	Jutta Jäger	+49 2224 98470-60	jutta.jaeger@centraltradegermany.de
	Dennis Griech	+49 2224 98615-10	Dennis.griech@centraltradegermany.de
	Janine Beucher	+49 2224 98615-05	janine.beucher@centraltradegermany.de
Buchhaltung	Sabrina Seick	+49 2224 98615-13	sabrina.seick@centraltradegermany.de
Baden-Württemberg	Sven Harzheim	+49 151 26811100	sven.harzheim@hsh-agentur.de
Nord- West	Handelsagentur Norbert Pfeiffer	+49 40 41921660	agentpfeiffer@icloud.com
Osten	Modeagentur Thomas Groß	+49 151 10770010	modeagentur@new-farm-park.de
Österreich	Room with a view	+43 662 875 651	office@roomwithaview.at